



OBLIGACIONES & BENEFICIOS





OBLIGACIONES:

- 1** Generar al menos US\$ 100 mil en comisiones al año (viajes de clientes realizados desde el 1 de enero hasta el 31 de diciembre).
- 2** Actuar como embajadores de la marca NUBA con proveedores, con clientes y en redes sociales.
- 3** Impulsar las ventas de nuestros proveedores estratégicos (hoteles y tour operadores) al objeto de mantener los beneficios y acuerdos especiales/preferenciales.
- 4** Todos los Nuba Élite se comprometen a facturar desde una misma razón social.



BENEFICIOS

- 1 Derecho a asistir a una feria internacional al año. NUBA aporta la inscripción a la feria.
- 2 Derecho de Asistencia a Virtuoso Travel Week en Las Vegas. NUBA aporta la inscripción al evento y precio preferencial/reducido para el boleto de avión.
- 3 Participar del programa de subcontactos con la responsabilidad de guiar al subcontacto en su formación. Derecho a recibir un bonus anual del 10% de la comisión generada por el subcontacto. Limitado a 2 subcontactos.
- 4 Derecho a un asistente por contacto, cuyo costo empresa será cubierto en partes iguales.



BENEFICIOS

5) Estructura de comisiones preferencial con las siguientes ventajas:

1. Bono anual del 5% si superas US\$ 100 mil de comisiones al año
2. Bono anual del 10% si superas US\$ 150 mil de comisiones al año
3. Bono anual del 15% si superas US\$ 200 mil de comisiones al año

Estos se medirán en el año calendario del 2021, y se pagará en el mes de Enero del 2022.

6) Asistencia preferencial a FAMs. Adicionalmente, creación de FAM exclusivo anual de Nuba Élite.

7) Eventos exclusivos para miembros de Nuba Élite con partners y proveedores.

8) Los miembros de Nuba Élite podrán solicitar tarifas de agente de viajes en alguna propiedad (Contactar a Ana Paula o Rodrigo).

NIU
Elite
BA

...A new way to discover the world